

NADIA MARCHESI

nata a Milano il 27 luglio 1965
mobile +39 3442744427

residente a Legnano, Via Cavallotti 2
email mnadia2707@gmail.com

Il mio percorso professionale si è sviluppato principalmente nell'area IT, con un'esperienza secondaria nell'area logistica, entrambe focalizzate allo sviluppo del business in contesti strutturati e internazionali, prevalentemente nei settori moda e retail.

Ho una naturale predisposizione alla gestione del cambiamento e all'innovazione, qualità che mi hanno permesso di ricoprire ruoli di crescente responsabilità in aziende come PRADA, MODES, MCUBE e CIBA-GEIGY. Nel corso della mia carriera ho sviluppato competenze nella concretezza operativa, nell'orientamento ai risultati, nella gestione dello stress e nella collaborazione efficace in team.

Attualmente sto frequentando un percorso di laurea in Scienze della Comunicazione, per ampliare le mie competenze trasversali in ambito comunicativo e strategico.

ESPERIENZE DI LAVORO

Da Marzo 2021 a Dicembre 2024

MODES SpA - Sede legale: Largo la Foppa 2, 20121 Milano

MODES si occupa di vendita al dettaglio omnicanale con boutique nelle capitali della moda e in prestigiose località turistiche in Italia, Svizzera e Francia. Fatturato 2023: € 104.937.969 - Dipendenti 2023: 129

Direttore Sistemi Informativi, riporta al Direttore Generale e gestisce 8 persone

Principali Attività

- Gestione del personale
- Gestione budget
- Ottimizzazione dei processi
- Gestione dei fornitori e partner esterni, negoziazione contratti
- Monitoraggio e reportistica: analisi dati di performance
- Coordinamento con reparto commerciale, retail e finance

Esperienze Acquisite

- Pianificazione strategica per la gestione simultanea dei vari canali di approvvigionamento
- Coordinamento di team con diversi inquadramenti professionali e gestione delle turnazioni
- Gestione del personale durante un forte momento di crisi aziendale

Progetti Elaborati/Realizzati

- Creazione della divisione Sistemi Informativi
- Deploy di nuovi software gestionali; Oracle NetSuite e SAP4/HANA.
- Sviluppo di un modello omnichannel su piattaforma SAP S/4HANA
- Trasferimento di servizi e dati su piattaforme cloud (Azure e Google Cloud)

Da Marzo 2015 a Febbraio 2021

MCUBE SpA - Sede legale: Via San Galdino 6 – 20154 Milano

Dal 2001 M-Cube è leader in Italia nelle soluzioni audio-visive digitali e nella gestione dei contenuti per il marketing in-store. Fatturato 2023: € 18.476.384 - Dipendenti 2023: 90

Business Development Manager, riporta al Direttore Commerciale

Principali Attività

- Inserimento del mercato retail fashion in azienda
- Negoziazione di contratti e accordi commerciali
- Partecipazione a eventi e fiere di settore

Esperienze Acquisite

- Pianificazione e implementazione di piani per l'ingresso in nuovi mercati o segmenti
- Competenze nel trattare contratti, termini commerciali e partnership strategiche
- Capacità di sviluppare e mantenere relazioni con clienti, partner e stakeholder chiave - Abilità nel creare offerte commerciali e presentazioni efficaci

Progetti Elaborati/Realizzati

Acquisizione di clienti strategici (Dolce&Gabbana, Versace; Moncler etc)

Da Luglio 1999 a Febbraio 2015

PRADA SpA - Sede legale: Via A. Fogazzaro 28 – 20135 Milano

Prada è una holding di lusso italiana fondata nel 1913 a Milano da Mario Prada e suo fratello Martino Prada con il nome Fratelli Prada. È specializzata in borse in pelle, accessori da viaggio, scarpe, prêt-à-porter, profumi e altri accessori. Fatturato 2023: € 4,7 MLD - Dipendenti 2023: 15.000

IT Manager, riporta CIO/CFO

Principali Attività

- Analisi delle esigenze aziendali, progettazione e implementazione di sistemi informativi innovativi di supporto alle aree: Logistica, Finance & Controlling, Retail e Comunicazione
- Gestione degli acquisti e dei fornitori
- Creazione e gestione budget di area
- Innovazione tecnologica: ricerca e adozione di nuove tecnologie e trend digitali per migliorare i processi aziendali.
- Gestione della parte IT relativa alla quotazione in borsa e assemblee con gli azionisti (Milano - Hong Kong)

Esperienze Acquisite

- Pianificazione, coordinamento e controllo di progetti tecnologici, garantendo il rispetto di tempi e budget.
- Analisi delle esigenze aziendali, consulenza ai reparti per individuare soluzioni tecnologiche adatte alle loro esigenze.
- Gestione strumenti tecnologici a supporto di eventi e sfilate

Progetti Elaborati/Realizzati

- VIDEO AND MUSIC FOR WEB (PRADA SPA) CREATION OF A TEAM TO DEVELOP VIDEO WITH ORIGINAL MUSIC
- STOCK EXCHANGE LISTING (PRADA SPA) PREPARATION OF INFORMATION TECHNOLOGY DOCUMENTS FOR LISTING OF HONG KONG STOCK EXCHANGE FOR PRADAGROUP (1913)
- PRADAGROUP WEB SITE (PRADA SPA) WEB SITE DEVELOPMENT FOR THE PRADA GROUP (PRADAGROUP, PRADA, MIUMIU, CHURCH'S AND CAR SHOE)
- SAP HCM (PRADA SPA) STEP 1: CREATE A MASTER DATA MANAGEMENT AND CENTRALIZED ORGANIZATIONAL STRUCTURE FOR PLANNING AND SIMULATION COSTS STEP 2: INTRODUCTION IN THE COMPANY A TOOL FOR MANAGING CURRICULA, TRAVEL, EXPENSES AND THE PERFORMANCE AND COMPENSATION STEP 3: SAP HR SYSTEM INTERFACING WITH THE SYSTEMS OF PAYROLL LOCAL
- SAP SEM-BW (PRADA SPA) ANALYSIS AND CREATING A MODEL FOR THE MANAGEMENT OF: BUDGETING, FORECASTING AND STRATEGIC PLANNING COMPANY

- REPLENISHMENT TOOL (PRADA SPA) ANALYSIS AND IMPLEMENTATION OF A TOOL IN SAP AFS FOR PLANNING THE PRODUCTS DISTRIBUTION IN ALL STORES
- SITO E-COMMERCE LUNA ROSSA AND PRADA (PRADA SPA) ANALYSIS AND DEVELOPMENT E-COMMERCE FOR LUNA ROSSA AND PRADA
- OR.CO (PRADA SPA) ANALYSIS AND REALIZATION OF AN AD-HOC PROGRAM FOR MANAGING ORDER ENTRY IN SHOW ROOM FOR WHOLESALE AND RETAIL AREA. THE SYSTEM POWERS BOTH THE PRODUCTIVE WORLD (STEALTH) TO LAUNCH THE PRODUCT IN PRODUCTION IS THE REGIONAL LOGISTICS SYSTEM (SAP RETAIL) FOR DISTRIBUTION OF THE PRODUCT IN STORES.
- SAP RETAIL/BEANSTORE (PRADA SPA) REPLACEMENT OF RETAIL AND LOGISTIC APPLICATIONS IN THE PRADA GROUP STORES; 200 STORES AND 10 REGIONAL WAREHOUSES IN 65 COUNTRIES WORLDWIDE
- SAP FI/CO (PRADA SPA) INSTALLING THE MODULE FI / CO / AA FOR PRADA GROUP COMPANIES
- RETAIL PRO ITALY (PRADA SPA) REPLACEMENT OF POS SYSTEM IN MIU MIU STORES
- INSTORE TECHNOLOGY (PRADA SPA)
- REALIZATION OF SPECIAL TECHNOLOGY FOR PRADA EPICENTERS

Da Ottobre 1987 a Giugno 1999

CIBA-GEIGY SpA - Sede legale: SS 233 KM 20.5 – ORIGGIO

Ciba-Geigy era un'azienda farmaceutica svizzera nata dalla fusione tra Ciba e Geigy. Nel 1996, Ciba-Geigy si è fusa con Sandoz formando Novartis.

IT Project Manager, riporta al Direttore Sistemi Informativi

Principali Attività

- Sviluppo progetti IT
- Formazione e supporto agli utenti, gestione ticket, risoluzione problemi hardware/software
- Definizione linee guida IT
- Installazione e manutenzione di server, sistemi operativi (Windows/Linux),
- Configurazione router/switch/firewall, VPN, gestione rete LAN/WAN

Esperienze Acquisite

- Capacità di analizzare e risolvere problemi in modo rapido ed efficiente.
- Capacità di dialogare con utenti non tecnici per spiegare problemi/soluzioni in modo comprensibile.
- Comunicazione scritta chiara nei ticket e nei report.
- Capacità di lavorare in team
- Orientamento al cliente/utente
- Empatia e disponibilità verso le esigenze degli utenti finali.
- Capacità di lavorare in Azienda

ISTRUZIONE

attualmente frequenza al Corso di laurea in Scienze della Comunicazione

Diploma di Ragioneria conseguito nel 1984 presso l'Istituto N. Moreschi di Milano

Inglese fluente, Tedesco scolastico

INFORMATICA

Sistemi operativi IOS e Windows, Office, SAP S3 - SAP S4/HANA – Oracle NetSuite